

A-Navi Community

Meeting 29.07.2026

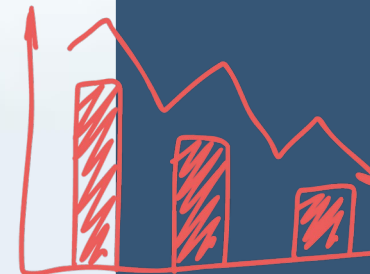


Unsere Agenda

- Nächste Termine bei u-form
- Schwerpunktthema „Wissen bei u-form“
- Änderungen
- Ihre Fragen

So geht es weiter:

- Sommerpause
- 23.09.2026 Stärke deine Resilienz als Ausbilder:in
- spannende Erkenntnisse aus unserer Studie gibt es bei LinkedIn, folgen Sie Felicia Ullrich



Felicia on Tour - und Sie könnten dabei sein!



<https://start.ausbildungsstudie.de/c/t4fakzuh>



17.11.2026
Bielefeld (bei GOLDBECK)

GOLDBECK



AUSBILDUNG live 2026

Das Event für Ausbildungsverantwortliche, die
Ergebnisse wollen.

**Fokusthema 2026: Förderung von
Ausbildungsbeauftragten**



info.testsysteme.de/live26

info.testsysteme.de/live26

u-form Wissen – vom Recruiting bis zur Prüfung

1 Recruiting

2 Onboarding

3 Ausbildung

4 Prüfungsvorbereitung

Unsere Studie, unser Support und die u-form Webinare liefern dauerhaft frisches Wissen für alle Phasen der Ausbildung.

Wir zeigen Ihnen unser Wissen je Phase, genauer gehen wir auf die Themen ein, die in nächster Zeit („die Neuen kommen“) interessant sein können.

Unser Wissen rund um Ausbildung & duales Studium

So findest du bei u-form die passenden Inhalte für dein Thema



u-form Webinare

Recruiter- und Ausbilderwissen von u-form
Experten mit Gästen



u-form Downloads

E-Books, Leitfäden und Vorlagen zum Sofort-ei
nsatz



Unsere Studie

Andere haben Meinungen, wir haben die
Zahlen



Persönlicher Kontakt

Individuelle Beratung durch unser Experten-Tea
m



E-Learning

Digitale Lerninhalte für Azubis und dual Studier
ende



Vorlagen im Azubi-Navigator

Vorlagen für Ihre Ausbildung



u-form Webinare – <https://www.testsysteme.de/seminare>

u-form Webinare

Praxisnah & kostenlos – aber definitiv nicht umsonst!

Tolle Referenten, Best-Practice-Beispiele und viele Themen rund um Azubi-Recruiting und Ausbildung: Das erwartet Sie in den kostenlosen u-form Webinaren. Jeweils rund eine Stunde geballtes Wissen, das Sie schnell und einfach in der Praxis umsetzen können. Melden Sie sich jetzt einfach kostenlos an.



Ausbilderwissen

A-Navi Community: „u-form Wissen im Azubi-Navigator“

Johannes Imhof
u-form Testsysteme

29.07.2026
10:00 - 11:00 Uhr

[Details & Buchung](#)



Ausbilderwissen

Stärke deine Resilienz als Ausbilder:in

Jenny Alexandra Hoch, Felicia Ullrich
stg - Die MitarbeiterBerater GmbH, u-form...

23.09.2026
10:00 - 11:30 Uhr

[Details & Buchung](#)



Produktvorstellung

Ausbildung neu denken: Digital – Einfach – Entspannt

Tim Rosenberger
u-form Verlag

Event regelmäßig buchbar
Bitte Wunschtermin auswählen

[Details & Buchung](#)



u-form Downloads – <https://www.testsysteme.de/download>

Wissen „to go“ – Spannende Downloads für Wissbegierige

Gutes Azubi-Marketing befindet sich im stetigen Wandel. Bleiben Sie auf dem neusten Stand und erweitern Sie Ihr Wissen mit diesen **kostenlosen Downloads** rund um Azubi-Recruiting und Ausbildung.

Interessante **E-Books**, u.a. zu den Themen Eignungsdiagnostik, Onboarding und Ausbildung digitalisieren, **Best Practice Beispiele** und Tipps in den u-form **Fachmagazinen** oder wissenschaftliche Erkenntnisse aus unserer **Studie** „Azubi-Recruiting Trends“ – all das gibt es für Sie gratis zum Herunterladen, Abspeichern, Ausdrucken und Mitnehmen.

Alle Downloads E-Books Studien Freebees Kundenmagazine

Freebee

Erste Hilfe für Azubis

Der persönliche Notfallkoffer soll Azubis in schwierigen Zeiten helfen, einen kühlen Kopf zu bewahren und falls nötig entsprechen...

Freebee

Schwierige Gespräche mit Azubis führen – wenn Motivation fehlt

Bestimmt kennst du das: Ein Azubi zeigt wenig Motivation oder das Verhalten wird schwierig. Unser reflexartiger Impuls ist dann me...

Kundenmagazin

ERFOLG Magazin 1/2026

In dieser Ausgabe von Erfolg geht es um Berufsorientierung, psychische Gesundheit, natürlich die KI und vieles mehr, was Sie in d...



Unsere Studie – <https://www.testsysteme.de/studie>

AZUBI-RECRUITING TRENDS 2026

Die Studienergebnisse 2026 sind da! Optimieren Sie jetzt Ihr Ausbildungsmarketing mit aktuellen Erkenntnissen und praxisnahen Tipps. Erfahren Sie, wie Sie die Generation Z für Ihre Ausbildung begeistern können.

Jetzt Ergebnisse kaufen!



Ausbildungsstudie 2026: Was bewegt Ausbildung aktuell wirklich?

Spannende und brandaktuelle Erkenntnisse für Ihr erfolgreiches Ausbildungsmarketing und Azubi-Recruiting!

KI verändert, wie Azubis lernen. Dadurch verschiebt sich auch die Rolle von Ausbilder*innen. Gleichzeitig zeigt sich bei Themen wie Fehlzeiten, psychischer Gesundheit und Recruiting: **Ausbildungsverantwortliche und Azubis erleben dieselben Situationen oft unterschiedlich**. Auch Stellenanzeigen, Anforderungen und Benefits wirken nicht immer so, wie Betriebe es beabsichtigen.

Die Azubi-Recruiting Trends 2026 machen diese Unterschiede sichtbar: Mit Antworten von mehr als 9.000 Schüler*innen, Azubis, dual Studierenden und Bewerbenden sowie über 2.000 Ausbildungsverantwortlichen. Dazu kommen ehrliche **O-Töne** aus der jungen Zielgruppe und konkrete **Praxistipps**.



Persönlicher Kontakt – <https://www.testsysteme.de/seminare> - weiter unten



MATCH & GO
mit **Bernhard Funk**,
Vertriebsmitarbeiter u-form Testsysteme

Verschaffen Sie sich in nur 30 Minuten eine konkrete Vorstellung davon, wie unsere Online-Einstellungstests Sie sicher, einfach und effizient zur besten Talentauswahl führen. Bernhard Funk stellt Ihnen die u-form OPTA E-TESTS vor.

Event mehrfach pro Woche buchbar
Webkonferenz via TEAMS
- Dauer: 30 Minuten -

[Jetzt Termin buchen](#)



AUSTAUSCH
mit **Sabrina Johannsen**,
Vertriebsleiterin u-form Testsysteme

Sabrina Johannsen beantwortet im TEAMS-Meeting Ihre Fragen. Sie zeigt Ihnen, wie einfach sich u-form Online-Tests in Ihren Auswahlprozess integrieren lassen und wie wir den passenden Test für Ihr Recruiting finden.

Event mehrfach pro Woche buchbar
Webkonferenz via TEAMS
- Dauer: jeweils 30 Minuten -

[Jetzt Termin buchen](#)

AUSBILDUNGSMANAGEMENT Webinare



IMPULSE
von **Tim Rosenberger**,
Vertriebsleiter u-form Verlag

Tim Rosenberger zeigt Ihnen das digitale Ausbildungsmanagement-System von u-form. Lernen Sie die Möglichkeiten des Azubi-Navigators kennen, von digitalem Berichtsheft bis Versetzungsplanung.

Event regelmäßig buchbar
Webkonferenz via ZOOM
- Dauer: 60 Minuten -

[Jetzt Termin buchen](#)

[▶ JETZT AUFZEICHNUNG ANSEHEN](#)



FRAGESTUNDE
mit **Sabrina Johannsen**,
Vertriebsleiterin

Sabrina Johannsen beantwortet Ihre individuellen Fragen und Anliegen zum Azubi-Navigator und zeigt Ihnen einzelne Funktionen. Ihre digitale Produkt-Fragestunde wird individuell auf Ihren Bedarf zugeschnitten.

Event regelmäßig buchbar
Webkonferenz via TEAMS
- Dauer: jeweils 30 Minuten -

[Jetzt Termin buchen](#)



E-Learning – *im Azubi-Navigator integriert*



Lerninhalte

Direktsuche



Suchbegriff oder Paketname



Das clevere Formeltraining (kostenlos!)

Lizenziert

97 von 102 frei

Zielgruppen

Auszubildende und Studierende



Mutig in die Prüfung: Prüfungsangst verstehen und überwinden (kostenlos)

Dieser Kurs gibt Ihren Azubis das nötige Wissen und praktische Techniken, um ruhig, selbstbewusst und ohne Angst in die Prüfung zu gehen.

Lizenziert

8 von 10 frei

Zielgruppen

Auszubildende und Studierende



KI-STARTER: Grundlagenkurs für den Einsatz von KI (kostenlos)

Mit dem neuen KI-Starter erhalten Sie einen Kurs, der alle wichtigen Grundlagen von KI im Arbeitsalltag vermittelt.

Lizenziert

0 von 2 frei

Zielgruppen

Auszubildende und Studierende





Vorlagen im Azubi-Navigator – *hier ergänzen*



u-form Vorlage auswählen

-  Standard-Feedbackbogen lang
-  Standard-Feedbackbogen kurz
-  Personal: Krankheitstage in der Ausbildung
-  Feedbackgespräch nach der ZIEL-Methode
-  Feedbackgespräch nach der ZIEL-Methode (light)
-  Ausbildungsstart; Wöchentlicher Quickcheckin

Kopieren

Kopieren

Kopieren

Kopieren

Kopieren

Kopieren

Abbrechen

1 Recruiting

2 Onboarding

3 Ausbildung

4 Prüfungsvorbereitung

Phase 1 · Recruiting

Für Ausbilder

- Persönlicher Kontakt
- *E-Book: Eignungsdiagnostik (richtig gutes Azubi-Recruiting)*
- 20 Tipps für Ihre Sichtbarkeit im Azubi-Recruiting
- Leitfaden: Karriereseite

1 Recruiting

2 Onboarding

3 Ausbildung

4 Prüfungsvorbereitung

Phase 2 · Onboarding

Für Ausbilder

- **E-Book: Guter Onboarding-Prozess**
- **Mailvorlagen fürs Onboarding**
- ***E-Book: 10 Gründe für Abbrüche und was sie dagegen tun können***
- ***Erfolgsmagazin + Wertechek***

Für Azubis

- ***Startbuch****
- ***Persönlicher Notfallkoffer***
- ***Azubi-Navigator: Quickcheck-Gesprächsvorlage***
- ***Formeltrainer (E-Learning)***
- ***Schultüten ****

* wer im Chat als erster fragt, der kriegt die letzten Exemplare

1 Recruiting

2 Onboarding

3 Ausbildung

4 Prüfungsvorbereitung

Phase 3 • Ausbildung

Für Ausbilder

- *Vorlagen: Feedbackgespräche*
- **E-Book: Schwierige Gespräche führen**
◇ **zum Webinar**
- *E-Book: Motivation*

Für Azubis

- **E-Learning: Umgang mit KI**
- **Loben2Go**

1 Recruiting

2 Onboarding

3 Ausbildung

4 Prüfungsvorbereitung

Phase 4 · Prüfungsvorbereitung

Für Ausbilder

- *Ratgeber: „Mutig in die Prüfung“*

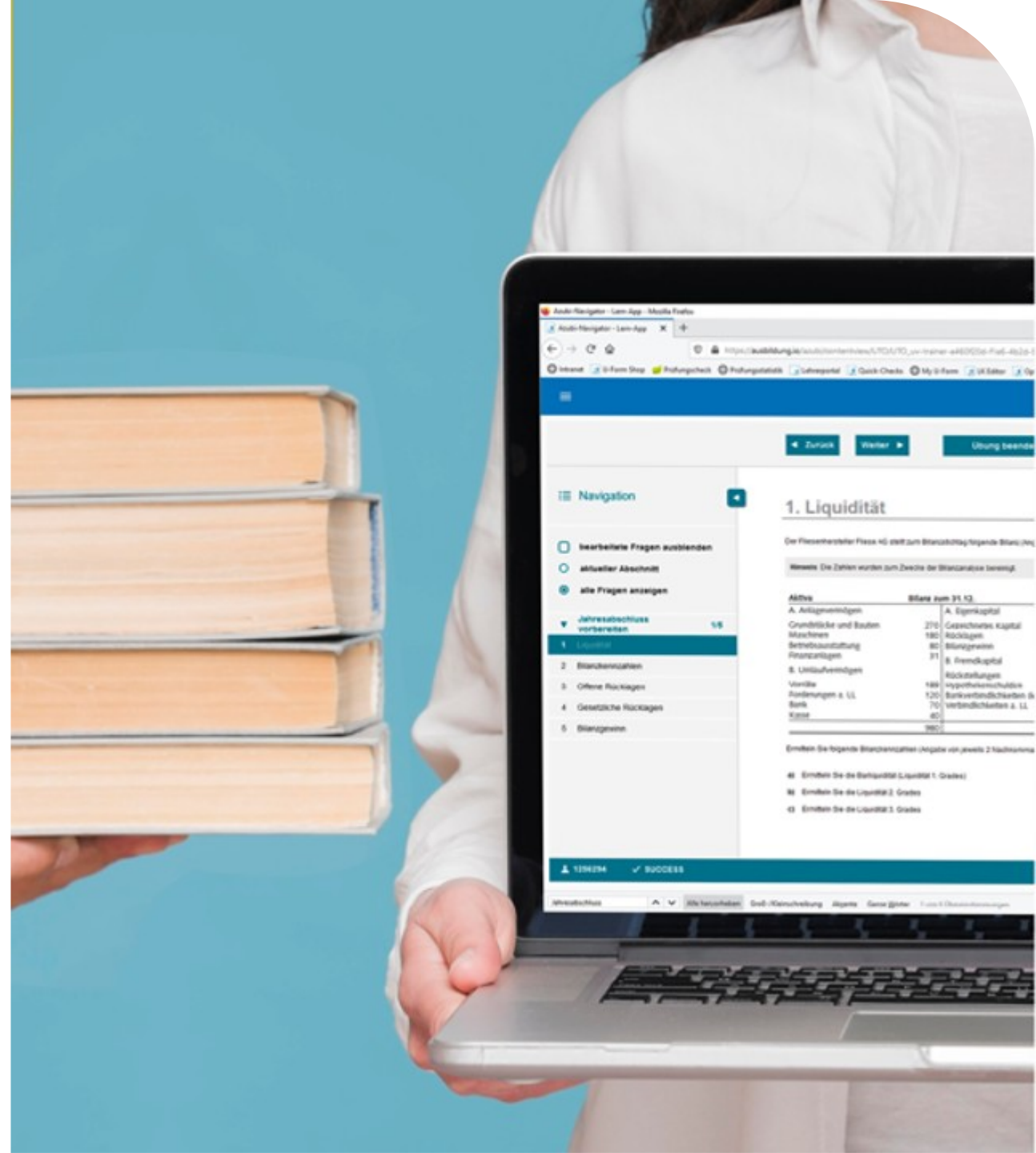
Für Azubis

- *E-Learning: Mutig in die Prüfung*
- *E-Learning-Angebot für verschiedene Berufe*

E-Learning Konzept u-form

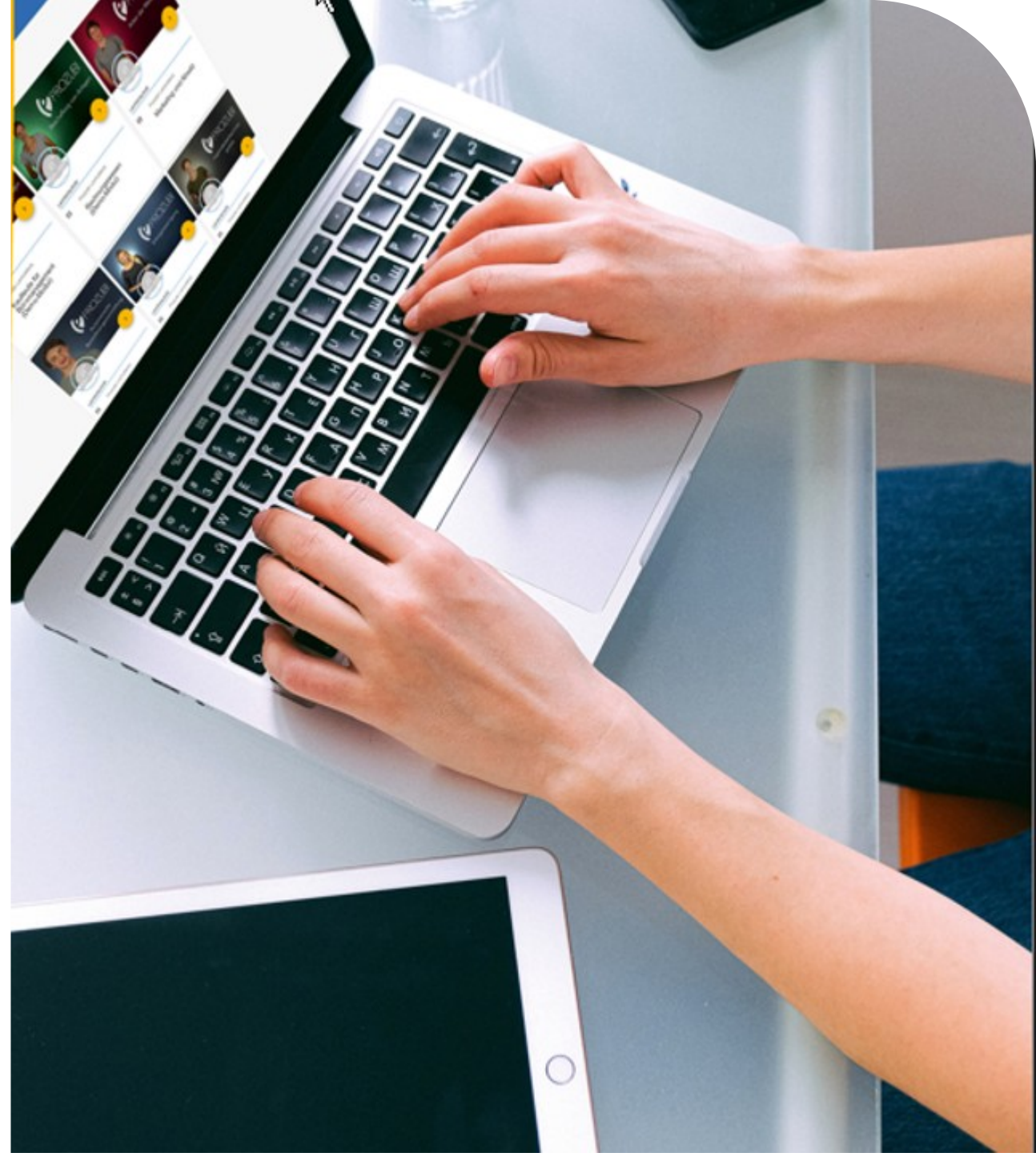
Zielsetzung

- Ideale Vorbereitung auf die IHK Zwischen- und Abschlussprüfung
- Individuelle Zuweisung von Lernlizenzen



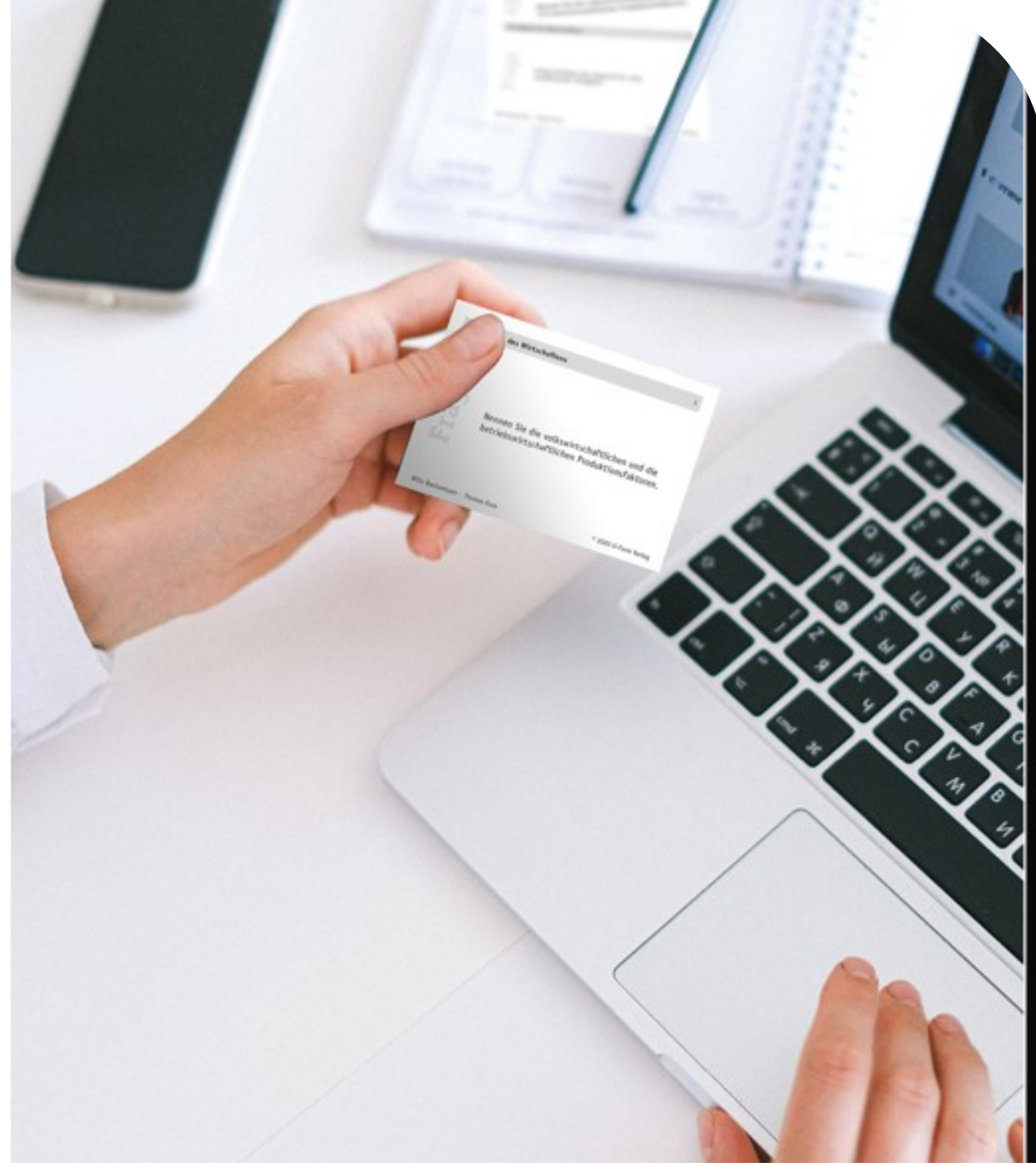
Bestandteile

- **Prüfungstrainings** – Aufgaben wie in der echten Prüfung
- **Lernkarten** – Fachwissen kompakt
- **Lernvideos** – Stoff schnell auffrischen
- **Lernflats** – Alle Inhalte in einem Bündel



Prüfungstraining

- Auf Basis der u-form Prüfungstrainer
- Sehr prüfungsnahe Aufgaben
- Ausführliche Musterlösungen
- Übungs- und Prüfungsmodus
 - Übung ohne Zeitdruck & mit direktem Feedback
 - Prüfung mit Zeitvorgabe & Feedback am Ende
- KI-Coach als Hilfe zur Selbstbewertung





u-form

< Frage zurück

Nächste Frage >



Gesamtergebnis

Lösung zeigen

05 -
Kundenbewertungen

Musterunternehmen

☒ Die all4dive GmbH

Aufgaben

☒ Kundenbewertungen
Bitte bewerten!☐ Rechtssichere
Bewertungen☐ Vertrauensbildende
Angaben☐ Gesetz☐ Impressum

Kundenbewertungen

Wertung

6,0 Punkte

Typ

Offene Aufgabe

Anlagen

Keine

Situation:

Um die Attraktivität des Online-Shops zu steigern, wird über die Implementierung von Kundenbewertungen nachgedacht.

Nennen und erläutern Sie in diesem Zusammenhang jeweils **2** Vor- und **2** Nachteile!

- Kundenvertrauen erhöht sich bei guten Bewertungen
- Produktvergleich wird einfacher für Kunden

Nachteile:

- Schlechte Bewertungen führen zu Vertrauensverlust (und damit Umsatzeinbußen)
- Konkurrenz kann gezielt schlechte Bewertungen schreiben

Breite:

Groß

Mittel

Klein



Lösung

Offene Aufgaben müssen selbst bewertet werden:

0

Bewertungsvorschlag der KI:

[Zur Begründung der KI hier klicken](#)

6 Punkte



Wie schätzen Sie den Bewertungsvorschlag ein?

★★★★

Kommentar zur Bewertung

Musterlösung

*Hinweis für die Bewertung:**1,5 Punkte je Nennung und Erläuterung***Vorteile von Kundenbewertungen:**

- **Transparenz:** Kundenbewertungen ermöglichen es potenziellen Käufern, die Erfahrungen anderer Kunden mit einem Produkt oder einer Dienstleistung einzusehen. Dadurch wird Transparenz geschaffen und Vertrauen aufgebaut.



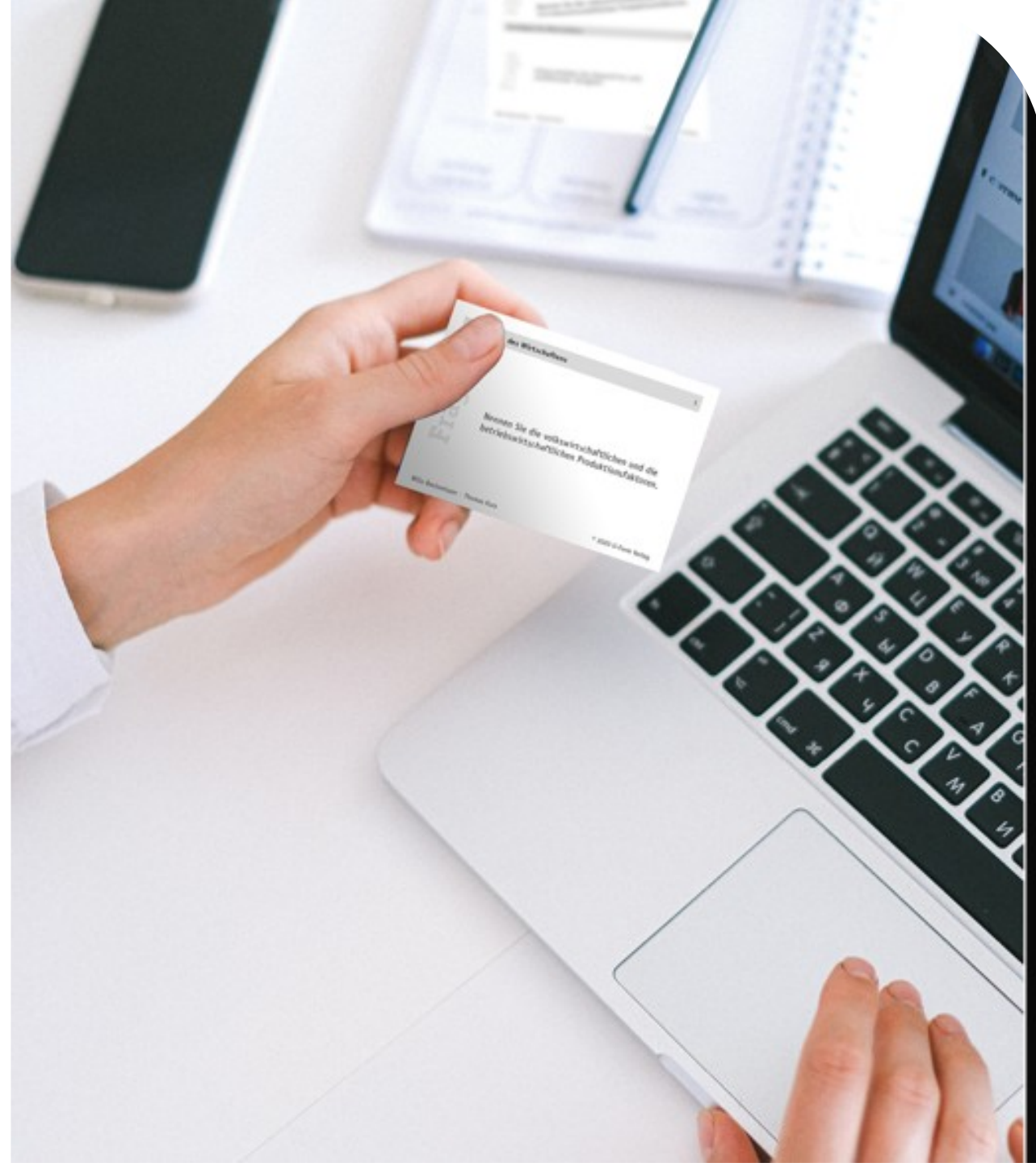
Begründung zur KI-Bewertung

Vorteil 1: Kundenvertrauen erhöht sich bei guten Bewertungen 1,5 Punkte - Du hast den Aspekt der Glaubwürdigkeit/des Vertrauens korrekt genannt und ausreichend erläutert.

Vorteil 2: Produktvergleich wird einfacher für Kunden 1,5 Punkte - Du hast den Aspekt der Kaufentscheidungshilfe richtig erkannt und nachvollziehbar erläutert.

Lernkarten

- Lernen nach dem bewährten 5-Fächer Prinzip
- Wichtige Begriffe, Definitionen & Formeln
- Mobil & plattformunabhängig
- Feedback bei Lernfortschritt





Teil 1: Sortimentsbewirtschaftung und Vertragsanbahnung
213 Lernkarten zur IHK-Abschlussprüfung

Teil 1: Sortimentsbewirtschaftung und Vertragsanbahnung

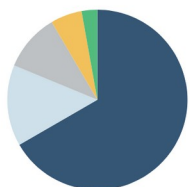
213 Lernkarten zur Vorbereitung auf deine IHK-Abschlussprüfung



16%



Lernfortschritt



Fach 1
Fach 2
Fach 3
Fach 4
Fach 5

Fach 1 Lernen

Fach 2 Lernen

Fach 3 Lernen

Fach 4 Lernen

Fach 5 Lernen

STARTEN



Teil 1: Sortimentsbewirtschaftung und Vertragsanbahnung
213 Lernkarten zur IHK-Abschlussprüfung

67 Karten gelernt. Noch 37 Karten in Fach 2.

Welche 3 Zahlungsverfahren gab es schon vor Online-Käufen?

☒ Zahlung per Kreditkarte

☐ PayPal

☒ Zahlung per Rechnung

☐ Sofortüberweisung

☒ Zahlung per Bankeinzug



AUFLÖSEN



Teil 1: Sortimentsbewirtschaftung und Vertragsanbahnung
213 Lernkarten zur IHK-Abschlussprüfung

73 Karten gelernt. Noch 22 Karten in Fach 3.

Deine Antwort (optional)

Preis, Farbe, Größe, Kategorie, Verfügbarkeit

Die richtige Antwort:

- Preis
- Farbe
- Größe
- Marke
- Hersteller
- Kundenbewertungen
- Produktdetails
- Zubehör
- Lieferkonditionen

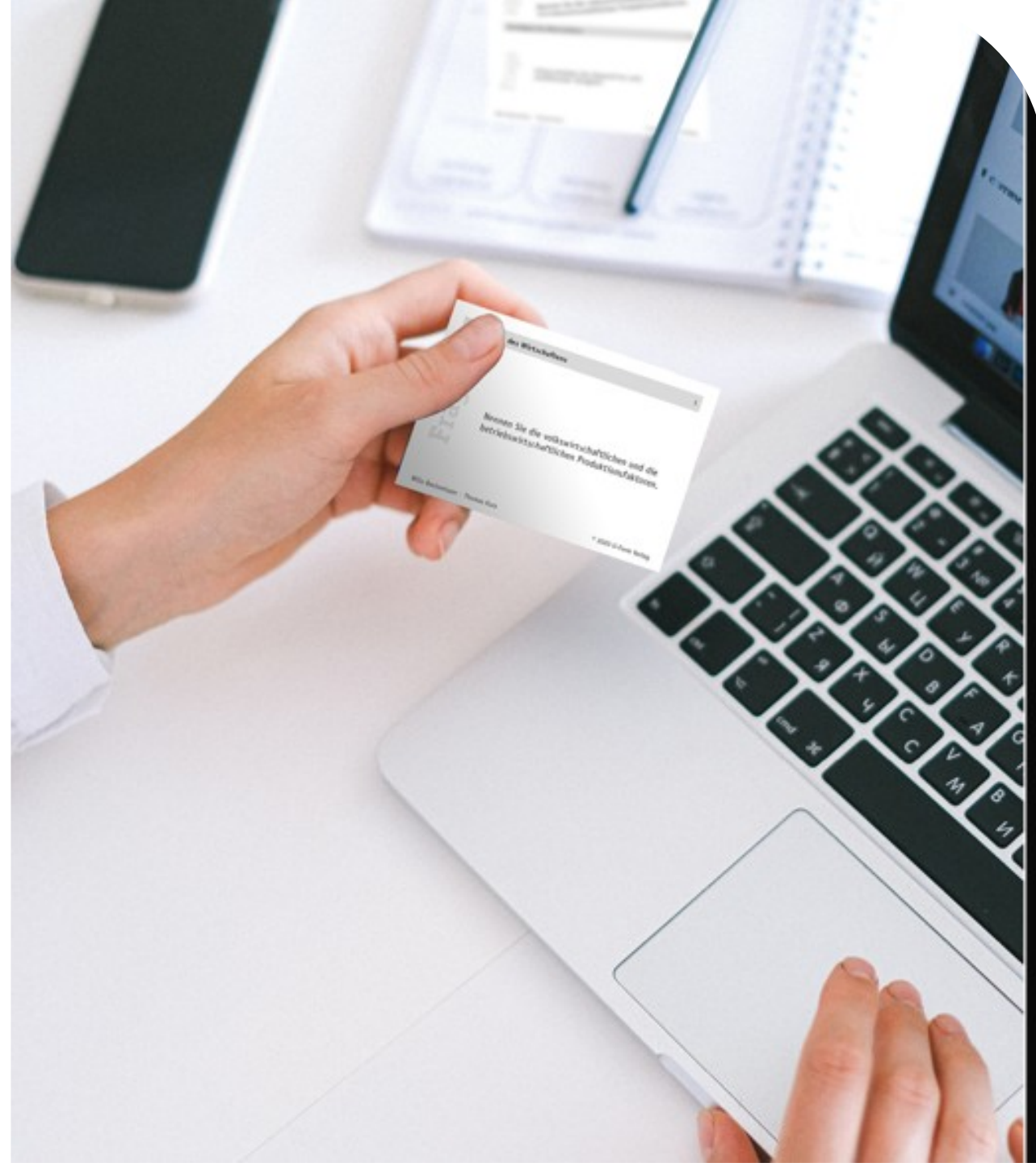
Welchen Anteil hast du richtig?



NÄCHSTE FRAGE

Video Tutorial (Prozubi)

- Videos mit 3-5 Minuten Länge
- Danach Quizfragen zum Überprüfen
- Inhalte gemäß IHK-Prüfungskatalog
- Einfache Erklärungen, sympathische Präsentation
- Verschiedene, angepasste Videoformate





Anlagegüter in der Bilanz

Aktiva

Passiva

AV

Bilanzwert = Anschaffungspreis (netto)



4 Fragen zum Thema an Sie?

E-Learning bei u-form

4 Fragen



Unsere Agenda

- Nächste Termine bei u-form
- Schwerpunktthema Unterweisung
- Änderungen
- Ihre Fragen

Änderungen

- Generelle Erweiterungen im Datenimport (Felder zuordnen etc.)
- Erweiterungen der Datenimport im Bereich Versetzungsplanung / Kursplanung
 - Import der Personalnummer
 - Thema aus dem Ausbildungsprofil (in der Vergangenheit liegend dann „erledigt“ – ansonsten „zugeordnet“)
- Erweiterungen der Datenexporte
- Weitere Ergänzungen in der Sammelbearbeitung – ab Montag für alle verfügbar
- Verbesserungen der Suchfilter für Azubis (Suche nach Personalnummer, Mailadresse etc.) inklusive Möglichkeit die Menge der angezeigten Azubis einzuschränken
- Feedbackvorlagen an Kursen
- Profile im Infoportal – mehrere Ansichten für Ihre ABBs

Änderungen in Umsetzung

- Weiterhin automatische Planung
- Weiterhin Geänderte Darstellung am Azubistammsatz (Aufräumen)
- Weiterhin Termine an Unterweisungen
- Weiterhin Termine an Feedbacks
- Mittelfristig: Ausbildungsbewertung
- Mittelfristig: Prüfungsanmeldung

Unsere Agenda

- Nächste Termine bei u-form
- Schwerpunktthema Unterweisung
- Änderungen
- Ihre Fragen

AZUBI-RECRUITING TRENDS 2026

Die größte doppelerspektivische
Studie zum Thema Ausbildung

Teil 1

Heute als Geschenk!

Click
u-form
to
add
Text





Nächstes Meeting am
26.08.2026, 10:00 zum
Schwerpunktthema
„Adminkonfiguration“